



ACADÉMIE
DE BORDEAUX

Liberté
Égalité
Fraternité

Orthez, le 11/06/2025

La Provisoire des lycées des Métiers d'Orthez,

A Mesdames, Messieurs responsables d'élève en
TMCV,

LYCEE PROFESSIONNEL

Francis Jammes
Avenue Francois Mitterrand
B.P. 60127
64301 ORTHEZ Cédex

Madame, Monsieur,

Votre enfant poursuit sa scolarité dans la filière Métiers de la Vente et du Commerce (MCV) au Lycée Francis JAMMES d'Orthez pour la rentrée scolaire 2025/2026.

Afin de préparer cette rentrée dans les meilleures conditions, nous vous prions de bien vouloir prendre connaissance des informations suivantes :

La Provisoire
Madame JUAN CANTALOUBE

Dossier suivi par
Christelle CAZENAVE
DDFPT

Les Périodes de Formation en Milieu Professionnel (PFMP)

Les stages en entreprise sont obligatoires pour l'obtention du baccalauréat professionnel.

Nous vous invitons à engager dès maintenant les démarches pour la recherche d'un lieu de stage.

Les structures d'accueil sont très sollicitées, et les places disponibles limitées, d'autant plus que le premier stage aura lieu peu de temps après la rentrée.

Les **conventions de stage**, sont téléchargeables via l'onglet **PFMP**. Elles doivent être **complétées soigneusement** et remises à l'établissement. Elles seront ensuite **validées par le professeur principal**.

Les exigences liées à la formation

- La présence en cours et en stage est obligatoire et toute absence doit être justifiée. En cas d'absence, l'élève doit récupérer ses cours
- Avoir tout son matériel scolaire
- Un savoir être adapté : les métiers de la vente exigent un comportement respectueux envers les différents publics : vocabulaire correct, politesse, tenue vestimentaire adaptée au quotidien.

Téléphone 05.59.69.01.85

Mél ce.0640053K@ac-bordeaux.fr

Dates et attendus des PFMP

Dates de PFMP de Terminale MCV pour l'année scolaire 2025-2026 :

Classe	Objectif de la PFMP	Nombre de semaines	Date de début de stage Du :	Date de fin de stageAu :
TMCV	Cetificatif	3	10/11/25	29/11/25
	Certificatif	3	19/01/26	07/02/26

Attendus de PFMP :

Classe	Nombre de semaines	Modalités	Activités à réaliser
Terminale Métiers du Commerce et de la Vente (MCV) Option A (commerce)	3 semaines	✓ Diagnostic des politiques prix, produit, distribution et communication de l'entreprise afin de proposer une action de fidélisation et/ou de développement de la relation client. (Épreuve E33) ✓ Travaux professionnels pour le BAC	• Situation N°1 - Phase préparatoire à la mise en œuvre d'une action de FDRC (oral de 20min à l'issue de la PFMP avec le tuteur et un enseignant de commerce sur le lieu de stage)
	3 semaines	✓ Mise en place de l'action de fidélisation et de développement de la relation client + collecte et analyse des données. (Épreuve E33) ✓ Travaux professionnels pour le BAC	• Situation N°2 – Phase de présentation de la mise en œuvre de l'action de FDRC retenue (réalisation effective de l'action obligatoire sur le lieu de stage, oral au lycée au retour de PFMP)

L'activité s'exerce essentiellement au sein d'une unité commerciale physique de toute taille, généraliste ou spécialisée :

- Secteur alimentaire,
- Secteur spécialisé (prêt-à-porter/chaussures, magasins spécialisés...)

De format boutique, supermarché, hypermarché et conforme à la validation des compétences du référentiel du baccalauréat MCV option A.

Nous comptons sur votre collaboration pour la réussite de votre enfant et la satisfaction de tous.

Et nous vous prions d'agréer, Madame, Monsieur, l'expression de nos salutations les plus sincères.

La Provisseure,
Madame JUAN CANTALOUBE

